

Onderwerp Toelichting op beantwoording motie  
'Collectieve inkoop energie voor minima'

Steller J.W. Brontsema

De leden van de raad van de gemeente Groningen  
te  
GRONINGEN

Telefoon (050) 367 82 67 Bijlage(n) -

Ons kenmerk



Datum 17-6-2020 Uw brief van

Uw kenmerk -

Geachte heer, mevrouw,

Tijdens de vergadering van 30 oktober 2019 heeft u als raad de motie 'Collectieve inkoop energie voor minima' aangenomen. In de motie werd geconstateerd dat het verlagen van de energierekening één van de middelen zou kunnen zijn om de armoedeproblematiek in de gemeente Groningen aan te pakken. Daarom werd verzocht om uit te zoeken of de gemeente Groningen voor minima een collectieve inkoop van energie kan organiseren teneinde kostenvoordelen te behalen. Daarbij was het de wens om zo schoon mogelijk energie in te kopen.

Voor de beantwoording van deze motie hebben we niet alleen gekeken naar collectieve inkoop voor minima maar ook naar collectieve inkoop voor alle inwoners van de gemeente Groningen. Een lagere energierekening is namelijk voor iedereen interessant en een groter aantal deelnemers betekent vaak een hogere korting en dus een lagere prijs voor energie, ook voor de minima.

### **Onderzoek**

Onderzoek leert dat het gezamenlijk inkopen van energie geen nieuw concept is. Het gebeurt al jarenlang via Vereniging Eigen Huis en de Consumentenbond. Ook heeft de G4 (Gemeenten Amsterdam, Den Haag, Utrecht en Rotterdam) van 2009 tot 2012 al eens een project gehad om een collectieve energieovereenkomst tot stand te brengen ten behoeve van minima. Hierbij ging het om een collectiviteitskorting op de energierekening. Deze is als aanbesteding in de markt gezet, maar hier kwamen geen inschrijvingen op. Na drie jaar is het project gestopt omdat uit de analyse bleek dat een collectiviteit geen toegevoegde waarde zou hebben ten opzichte van de bestaande alternatieven. De voornaamste reden dat het project is stopgezet komt doordat het een vrije energiemarkt is; door de concurrentie op

de markt is er weinig (extra) voordeel te behalen met een eigen (nieuw) collectief. Dit komt mede omdat een energiecontract een vrij star product is met weinig variatie. Er zijn geen extra pakketten waarmee gevarieerd kan worden zoals bij een zorgverzekeraar. Tegelijkertijd kunnen de kosten wel weer afhankelijk zijn van diverse variaties waardoor een collectieve inkoopactie zeker niet altijd het goedkoopst hoeft uit te pakken voor een huishouden. Het ligt bijvoorbeeld aan de verhouding elektriciteit en gas, de woonlocatie en bijvoorbeeld of er gesaldeerd wordt met zonnepanelen. De ene aanbieder betaalt namelijk meer voor de teruggeleverde stroom dan de ander. Bijkomend dilemma is nog dat de goedkoopste aanbieder niet altijd een duurzame aanbieder hoeft te zijn. Meestal zijn het aanbieders van grijze stroom, of de met certificaten vergroende groene stroom, die het voordeligst zijn.

De G4 hebben na het stopzetten van het project vooral ingezet op het geven van advies en aanbieden van kleine maatregelen om de energierekening te verlagen. Bijvoorbeeld met behulp van energiecoaches en bespaarboxen. Het advies gaat daarbij niet alleen over de kleine maatregelen zoals tochtstrips en radiatorfolie, maar ook over hoe je als consument kunt overstappen op een zo gunstig mogelijke energieleverancier; gebaseerd op het eigen verbruik en voorkeuren.

Net zoals de G4 zet ook de gemeente Groningen vooral in op het voorlichten van bewoners om de energielasten te verlichten. Hiervoor hebben we sinds dit jaar het energieloket opgezet en energiecoaches opgeleid. De inzet van energiecoaches zijn dit jaar net uitgebreid in het kader van de Regeling Reductie Energiegebruik (RRE). Hierbij mogen de coaches ook een energiebox uitdelen ter waarde van 50 euro om hiermee op een simpele manier de energierekening te verlagen.

### **Consumentenbond**

De consumentenbond organiseert nu al sinds jaren een gezamenlijke inkoopactie voor een ieder die mee wil doen. Het idee is simpel, een grote groep schrijft zich in voor de actie en daarmee wordt getracht een zo gunstig mogelijke prijs bij leveranciers te bedingen. De deelnemers mogen daarna kiezen of ze hiermee akkoord gaan. Het succes van de actie is wisselend. Het ligt aan het aantal deelnemers en de prijsontwikkeling of de actie een succes is en de consument daadwerkelijk goedkoper uit is. Bij de Consumentenbond konden ze de conclusies die de G4 ook al had getrokken dan ook beamen. Ze vertelden dat een consument vaak het beste uit is als ze zelf zoeken naar de voor hun zo gunstig mogelijke aanbieder en ze ook elk jaar overstappen. Dat is ook één van de redenen dat een gezamenlijke inkoopactie na enkele jaren minder succesvol wordt; de deelnemers stappen namelijk in grote getallen na één jaar weer over naar een andere leverancier. Een energieleverancier begint vaak pas te verdienen op klanten na het eerste jaar waarin nieuwe klanten vaak met bonussen en kortingen worden binnengehaald. De Consumentenbond voegde nog toe dat ze verwachtte dat een gezamenlijke



inkoop specifiek voor minima waarschijnlijk juist duurder uit zou pakken omdat leveranciers verzekeringen zouden gaan inbouwen in de prijs uit angst voor eventuele wanbetalingen.

### **Zekergroen Energiecollectief**

De inkoopacties van de consumentenbond waren voorheen altijd met de goedkoopst mogelijke aanbieder, grijs of groen. Sinds dit jaar zijn ze ook begonnen met een gezamenlijke inkoopactie voor duurzame energie. Alleen aanbieders die in de top 5 van hun jaarlijkse duurzaamheidsranking staan mogen op deze actie inschrijven. Hiermee past deze inkoopactie goed bij de doelstellingen uit de motie.

### **Conclusies**

De conclusie die wij trekken uit het onderzoek is dat we niet verwachten het beter te kunnen doen dan de partijen die momenteel actief zijn met collectieve inkoopacties. Deze bestaande initiatieven zijn gebaat bij zoveel mogelijk deelnemers waardoor een extra inkoopactie de schaalvoordelen zou verminderen. Ook is niet de verwachting dat door zelf een inkoopactie op te zetten een betere prijs behaald zal kunnen worden, zeker niet alleen voor minima. Ook is het niet altijd zo dat een consument goedkoper uit is met een collectieve inkoopactie.

Wij beschouwen uw motie hiermee als afgehandeld en vertrouwen erop u voldoende geïnformeerd te hebben.

Met vriendelijke groet,  
burgemeester en wethouders van Groningen,

burgemeester,  
Koen Schuiling

secretaris,  
Christien Bronda

*Deze brief is elektronisch aangemaakt en daarom niet ondertekend.*