

[Bekijk nieuwsbrief in de browser](#)

Speechen - Pitchen - Argumenteren - Debatteren - Overtuigen - Presenteren - Spreken in het openbaar
De beste dagvoorzitters en debatleiders - De beste workshops - Prikkelende InCompany Trainingen

Groningen

Van **10 t/m 13 oktober** en van **16 t/m 20 oktober** organiseren we - natuurlijk ook voor de vele **lokale politici** in ons land - onze jaarlijkse [gratis webinars 'Overtuigend Speechen en Debatteren voor Beginners'](#). (aanvang: 19.30 uur).

Elk raadslid, dat wat vaker gelijk zou willen krijgen, nodigen we van harte uit om zich aan te melden. En ja, u leest het goed: **deelname is gratis!**



U - als griffie - wilt ongetwijfeld, *net als vorig jaar*, deze gratis webinars onder de aandacht brengen bij de politieke partijen in uw gemeente!

Dank daarvoor uiteraard!

Hieronder leuke leestips voor de griffies én de politieke partijen in hun gemeenten:

Verkiezingsbijeenkomst organiseren? Politiek Café op de agenda? Wie wordt de dagvoorzitter of debatleider?



Wij hebben heel veel zin in 22 november: de dag van de Tweede Kamerverkiezingen. We kijken uit naar alle debatten! U ongetwijfeld ook bij uw gemeente!

Misschien organiseert u zelfs een grote verkiezingsbijeenkomst? Of, een debatavond? Of wellicht organiseren de politieke partijen binnen uw gemeente hun eigen evenementen. We hopen vanzelfsprekend van wel!

Maar... dé grote vraag is: [wat kost een dagvoorzitter of debatleider?](#)

Tip voor politici die gelijk willen krijgen: gebruik géén argumenten maar iets anders om te overtuigen!



Er zijn zo ontzettend veel aspecten die meetellen of een politicus er in slaagt om een ander te overtuigen van zijn of haar eigen gelijk. Zo is het van belang dat de politicus in elk debat of gesprek de eigen argumenten altijd goed op orde heeft.

Maar... soms kan het heel strategisch zijn om juist **géén argumenten** te gebruiken om gelijk te krijgen. Het kan namelijk ook anders.

Laat je meteen inspireren: [hoe overtuig je zónder argumenten?](#)

Wat is het verschil tussen een goede dagvoorzitter/debatleider en een excellente dagvoorzitter/debatleider?



Bij het organiseren van bijvoorbeeld een politiek dafé of een campagnebijeenkomst in de aanloop naar de verkiezingen (bijvoorbeeld op 22 november!) is het nooit een overbodige luxe om een scherpe dagvoorzitter of debatleider in te huren.

Maar... voordat u dit doet, hopen we dat u nieuwsgierig bent naar het antwoord op de vraag: wat is eigenlijk [het verschil tussen een goede dagvoorzitter/debatleider of een excellente dagvoorzitter/debatleider?](#)

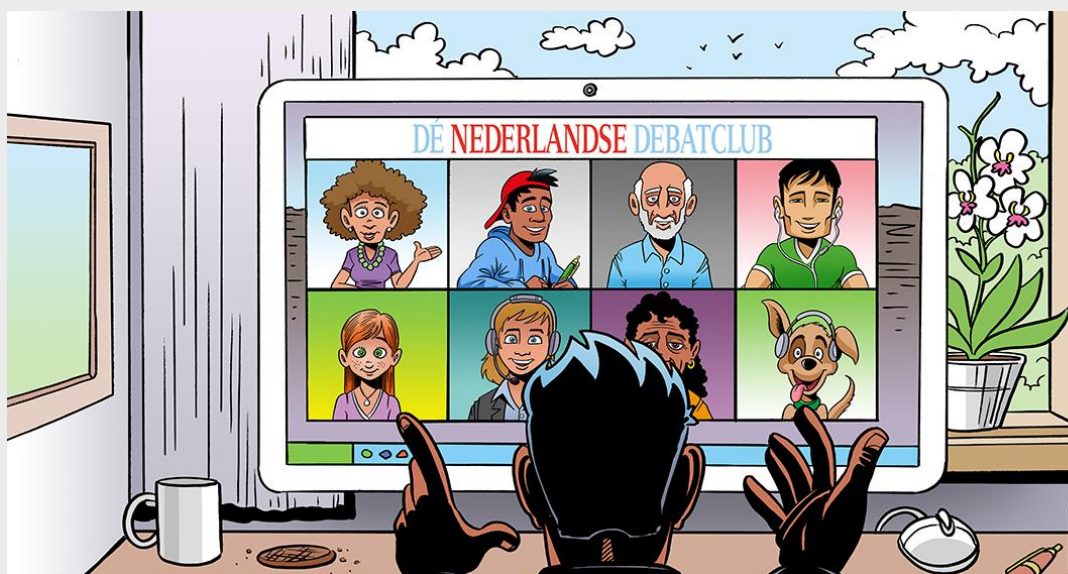
Politici stellen elkaar graag JA/NEE vragen. Prima! Maar...



Politici leggen in debatten elkaar graag dilemma's voor. Dus, vragen die uitsluitend met JA of NEE beantwoord moeten worden. Het is inderdaad slim om dit soort gesloten vragen als debatstrategie te gebruiken.

Maar het is ook nuttig om te weten waarom politici het helemaal [niet leuk vinden om een JA/NEE vraag voorgelegd](#) te krijgen.

Gratis webinars 'Overtuigend Speechen en Debatteren voor Beginners'



Elk jaar - in oktober - organiseren we altijd een hele serie gratis kennismakingswebinars (voor o.a. raadsleden, politici, bestuurders en iedereen die verder actief is in de politiek).

We nodigen je daarvoor van harte uit. In anderhalf uur tijden nemen we je mee op weg naar 'Overtuigend Speechen en Debatteren voor Beginners' en krijg je letterlijk handvatten om je betoog strategisch(er) op te bouwen. Waardoor je jouw overtuigingskracht vergroot!

Aanmelden doe je [HIER](#).

Waarom is het risicovol om een voorbeeld of anekdote te gebruiken om je gelijk te halen in een discussie?



Als politici met elkaar discussiëren of debatteren, gebruiken ze vaak voorbeelden of anekdotes die hun gelijk zouden moeten bevestigen. Soms werkt dat goed! Je krijgt gelijk!

Maar, het kan ook tégen je werken. Er zit namelijk een risico aan het [gebruik van een voorbeeld of anekdote om je gelijk te behalen](#).

5 tips voor jouw speech! (En het zijn tips die je waarschijnlijk nog nooit eerder hebt gehoord!)



Wij hebben maar liefst **100 tips** om je speech of pitch nóg beter te maken. Zodat jouw overtuigingskracht én geloofwaardigheid een natuurlijke boost krijgen! We hebben nu de tips #8, #14, #29, #37 en #59 overzichtelijk op een rijtje gezet.

Het zijn allemaal [nuttige handvatten](#) waar je misschien nooit eerder bij hebt stilgestaan maar die uiteindelijk - als je ze toepast - van heel veel waarde zijn op het moment dat je in de raadszaal staat en als je jouw collega's wilt overtuigen. Of, als je de andere toehoorders enthousiast wilt maken.

[Een speech is ALTIJD een kans.](#)



Boek: Derde druk 'Speechen Voor Gewone Mensen' vanaf nu verkrijgbaar

Vanaf deze week is de 3e druk van ons boek '[Speechen voor Gewone Mensen](#)' verkrijgbaar: 7 handvatten om je speech of pitch op orde te krijgen!

Dit 'Zakpocket vol met Overtuigingskracht' kost € 12,50 (Paperback). Het boek is ook in e-book verkrijgbaar: € 8,75.

Dit is waarom mensen vaak toch niet tevreden zijn over hun speech of presentatie



Voor veel mensen is het geven van een speech of presentatie een 'moetje'. Maar waarom verander je de mindset niet? Een speech is immers geen doel, maar... [een middel](#)!



Wel of niet een stilte laten vallen tijdens je speech? En, hoe lang mag die dan duren?

Als je een speech of presentatie houdt, dan wil je overtuigen. [Maak daarbij sowieso gebruik van een stiltemoment!](#)

Maar... doe het wel strategisch! Want... de stilte is een essentieel onderdeel van het gesproken woord!



Neem contact met ons op

Als je vragen of suggesties hebt. Neem absoluut contact met ons op. We proberen altijd binnen 2 werkdagen een antwoord te geven. [Lees verder >>>](#)